



GROSSFORMAT: ROWE.

Vertriebsmitarbeiter Außendienst (m/w/d) Region Nord



Ihre Zukunft im Wachstumsmarkt Informationstechnologie!

Wir sind ein finanzstarker Premiumhersteller im Wachstumsmarkt Informationstechnologie mit Sitz im Dreiländereck Rheinland-Pfalz, Nordrhein-Westfalen und Hessen. Mit unseren 160 Mitarbeitern wurden wir soeben zum 3. Mal mit dem TOP 100-Siegel für unsere Innovationserfolge und Zukunftsaussichten ausgezeichnet. Unser Erfolg und unsere Finanzstärke basiert auf einem intelligenten Geschäftsmodell mit eigener Serviceorganisation, Finanzierungsmodellen sowie Folgeeinnahmen bei Software, Lizenzen, Ersatzteilen und Verbrauchsmaterial. Zusätzlich partizipieren wir überproportional stark von der weltweiten Digitalisierung.

Aufgrund der signifikanten Erweiterung unseres Produktportfolios sowie zahlreicher Alleinstellungsmerkmale erschließen wir kontinuierlich neue Märkte und Kundengruppen im Bereich B2B. Neben der bereits starken Marktposition im Inland und deutschsprachigem Ausland besteht kurz- und mittelfristig ein erhebliches Potential weltweit deutlich zu wachsen.

Für eines unserer umsatzstärksten Vertriebsgebiete suchen wir einen erfolgshungrigen und abschlussicheren Vertriebsprofi als

Vertriebsmitarbeiter Außendienst (m/w/d)

Region Nord

Das motiviert Sie:

- Sie beraten unsere niveauvollen Ansprechpartner und verkaufen unsere komplette Produktpalette an langjährige bestehende Kunden und Neukunden aus Industrie, Bau, Öffentlicher Verwaltung sowie an Architekten, Ingenieure und Reprografen.
- Sie pushen die aktuelle Markteinführung der ROWE ColorPress, die Innovation des Jahrzehnts mit zahlreichen USP's, was niemand in der Branche außer uns bieten kann.
- Selbstverständlich tun wir alles, damit Sie sich voll und ganz auf Ihre Vertriebstätigkeit konzentrieren können. Ein hoch motiviertes Team aus dem Innendienst erledigt für Sie viele administrative Tätigkeiten.
- Und was Ihre Kollegen besonders zu schätzen wissen, ist unser eigenes Call-Center, das für Sie die Erstsprache übernimmt und ständig neue Bedarfsfälle generiert.

Das zeichnet Sie aus:

- Sie haben eine gewisse IT-Affinität, mehrjährige Erfahrungen im Außendienst und im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern.
- Sie sind immer bestens auf Ihre Kundentermine vorbereitet und suchen stets den direkten Abschluss. Dafür gehen Sie auch gerne die erforderliche Extra-Meile.
- Sie haben das Vertriebsgen, strahlen Freude am Verkauf aus, stellen im direkten Kontakt persönliche Kundenbeziehungen her und agieren mit hoher Eigenmotivation.
- Sie wissen, dass unsere Kunden im persönlichen Gespräch von unseren technischen und kommerziellen Alleinstellungsmerkmalen überzeugt werden möchten. Daher ist für Sie die hierfür notwendige Reisetätigkeit selbstverständlich.

Das bieten wir Ihnen:

- Eine TOP-Vertriebsposition mit attraktiven Verdienstmöglichkeiten, bestehend aus Fixum und ungedeckelten Verkaufsprovisionen.
- Berufliche Sicherheit in einem Angestelltenverhältnis bei einem finanziell starken sowie zukunftsweisenden Marktführer der Informationstechnologie.
- Ein Jobbike für Ihre Gesundheit, 30 Tage Urlaub und flexible Arbeitszeiten, zusätzliche Urlaubstage für besondere Anlässe, steuerfreie Zusatzleistungen sowie Zuschüsse zur Altersvorsorge.
- Eine exzellente 14-tägige Einarbeitung in unserem Schulungszentrum mit zusätzlichem Mentor in den ersten Wochen.
- Damit Sie Freude am Fahren haben, stimmen wir die Konfiguration Ihres neutralen Firmenfahrzeugs der Marke BMW gerne mit Ihnen zusammen Ihren Wünschen entsprechend ab.

Überzeugen Sie uns mit Ihrer Bewerbung!

Wenn Sie Teil unseres Erfolges werden möchten, freuen wir uns über Ihre Bewerbung per E-Mail an personalmanagement@rowe.de.

Nach Einreichung Ihrer Unterlagen erhalten Sie innerhalb von 10 Werktagen eine Rückmeldung.

**Bei Fragen zu dieser Position können Sie gerne Herrn Dominik Krause kontaktieren.
Tel.: +49-2743/9217-722**

ROTH + WEBER GmbH | Leiter Personalmanagement - Dominik Krause
Betzdorfer Straße 1 | 57520 Niederdreisbach | www.rowe.de